

Die Unternehmen der
Medizintechnik :
www.bvmed.de



Interaktiver Case-Study-Workshop
25. Oktober 2023
BVMed-Akademie | Berlin

Selektivverträge als Innovationstreiber?

Fallstudie mit ausgewählten Krankenkassen

Selektivverträge als Innovationstreiber?

25. Oktober 2023 | Berlin

Übersicht

Zum Thema

Der Marktzugang und die Erstattungssituationen sind in den vergangenen Jahren für die Medizintechnik immer anspruchsvoller und vielfältiger geworden. Eine immer noch selten genutzte Marktzugangsoption sind Selektivverträge nach §140a SGB V (Besondere Versorgungsformen). Dieser Paragraph fasst verschiedene individualvertragliche Regelungen zwischen Krankenkassen und Leistungserbringern/ Industrie zusammen. Weiter gestärkt durch den Wegfall der Strukturverträge nach §73a SGB V, die noch bis Ende 2024 in Verträge nach §140a SGB V umgeschrieben werden können, bleibt dieser das wichtigste Instrument für vertragliches Handeln mit Krankenkassen.

Im Rahmen der Vertragsvereinbarung der entsprechenden Verträge, an denen Krankenkassen und bspw. Hersteller beteiligt sind, nehmen Kosten-Nutzen-Verhältnisse und systematische Zusammenfassungen von Evidenz eine zentrale Rolle ein. Sie allein reichen jedoch für eine erfolgreiche Implementierung von Selektivverträgen nicht aus. Erforderlich sind auch eine auf Krankenkassenbedürfnisse ausgerichtete Ansprache sowie Kenntnisse über Entscheidungsprozesse von Krankenkassen.

Ziele

Im Workshop wird die Verbindung zwischen einem Kollektivvertragsrecht und deren Einfluss auf das Selektivvertragssystem aufgezeigt. Die Grundlagen und Praxis der Selektivverträge werden unter aktuellen Rahmenbedingungen beleuchtet und Chancen der Evidenzgenerierung diskutiert. Die Teilnehmer lernen den Wert einer Idee aus Perspektive der Krankenkassen aufzuzeigen, den Stellenwert von Evidenz und gesundheitsökonomischer Werkzeuge zu beurteilen und erhalten praktische Tipps für den Zugang zu Krankenkassen sowie zur Gesprächsführung mit diesen.

Der theoretische Teil wird durch eine simulierte Vertragsverhandlung mit erfahrenen Krankenkassenvertretern in Kleingruppen (case-study) ergänzt. Die Teilnehmer erhalten unmittelbar Feedback von den Vertragsverhandlern.

Folgende Fragen werden bspw. beantwortet:

- > Welche Anforderungen haben Krankenkassen an Verhandlungen im Selektivvertragsgeschäft?
- > Was sind Erfolgsfaktoren für die Vertragsverhandlungen aus Kassenperspektive?
- > Welche Gremien sind krankenkassenintern an den Vertragsvorbereitungen beteiligt und wie lange dauert die Umsetzung?
- > Wie ist der Status Quo des Innovationsfonds und was hat dieser bewirkt?
- > Welche Rolle kann Real-World Data beim Marktzugang spielen?
- > Welche Implikationen kann das neue Gesundheitsdatennutzungsgesetz auf die Evidenzgenerierung haben?
- > Welche Art der Evidenzkommunikation ist besonders zielführend bei Kassen?

Zielgruppe

Der Workshop wurde speziell für Fach- und Führungskräfte im Produktmanagement, Market Access und Marketing/Reimbursement von Unternehmen der Medizintechnologie entwickelt, die den Marktzugang über das Kollektiv- und Selektivvertragssystem effizienter gestalten möchten, um ihre Marktposition auszubauen.

Referenten

- > **Wencke Helfmann-Klotz**
Leiterin Team Besondere Versorgungsverträge
IKK classic | Münster
- > **Jonas Kaulen**
Referent Vertragsmanagement West
KKH Kaufmännische Krankenkasse | Köln
- > **Anja Hebbelmann**
Referentin Versorgungsinnovationen
Mobil Krankenkasse | Hamburg
- > **Dr. Tino Schubert**
Geschäftsführer
LinkCare GmbH | Stuttgart

Moderation

- > **Olaf Winkler**
Leiter Referat Industrieller Gesundheitsmarkt
Bundesverband Medizintechnologie e. V. (BVMed) | Berlin

Workshopbetreuung

- > **Leonie Schröder**
Junior Referentin BVMed-Akademie
Bundesverband Medizintechnologie e. V. (BVMed) | Berlin

Selektivverträge als Innovationstreiber?

25. Oktober 2023 | Berlin

Programm

09:30 Uhr	Kaffee-Empfang / Teilnehmerregistrierung	13:30 Uhr	Dr. Tino Schubert Evidenz im Kontext von Marktzugang und Erstattung > Anwendungsbereiche von (Real-World) Evidenz im Marktzugang und bei der Erstattung > Veranschaulichung anhand von Praxisbeispielen > Herausforderungen beim Umgang mit Daten und Studientypen
10:00 Uhr	Olaf Winkler Begrüßung und Einführung in die Thematik	14:00 Uhr	Wencke Helfmann-Klotz, Jonas Kaulen und Anja Hebbelmann Case Study in Kleingruppen mit den Referent:innen Vertragswerkstatt: Wie mit Krankenkassen erfolgreich verhandeln? > Erfolgsfaktoren in der GKV-Verhandlung > Interne Prüfprozesse mit Einfluss auf Umsetzungszeitpläne
10:05 Uhr	Dr. Tino Schubert Selektivverträge der Krankenkassen und deren Potential > Kollektiv- versus Selektivvertragssystem, sozialversicherungsrechtliche Aspekte der Selektivverträge > Abgrenzung von Selektivverträgen zu Qualitätsverträgen nach §110a SGB V > Praktische Implikationen und Beispiele > Lessons learned	15:00 Uhr	Kaffeepause
11:05 Uhr	Jonas Kaulen und Anja Hebbelmann Die Prozesse eines Selektivvertrags aus Sicht von den Krankenkassen > Vom Angebot bis zur Umsetzung – Selektivverträge aus Prozesssicht > Die internen Prozesse von Krankenkassen bei Selektivvertragsverhandlungen – Kommunikation und Evaluation anhand von Praxisbeispielen	15:15 Uhr	Wencke Helfmann-Klotz, Jonas Kaulen und Anja Hebbelmann Fortsetzung Case Study in Kleingruppen mit den Referent:innen
12:15 Uhr	Mittagspause	15:45 Uhr	Präsentation der Case Study-Ergebnisse
		16:00 Uhr	Ende der Veranstaltung

Anmeldung bis 18.10..2023
online | www.bvmed.de/versorgung2023

Die Teilnahme ist nur nach vorheriger Anmeldung möglich, für die Sie eine Anmeldebestätigung per E-Mail erhalten.

Stornierung

Eine kostenfreie Stornierung ist bis spätestens 21 Werktage vor Seminarbeginn möglich. Danach wird die Gebühr auch bei Nicht-Teilnahme fällig.

Teilnahmegebühr

Inbegriffen sind die Seminarunterlagen, Mittagessen und Tagungsgetränke.

BVMed-Mitglieder

605,00 € | pro Person | zzgl. MwSt.
719,95 € | pro Person | inkl. MwSt.

Nicht-Mitglieder

730,00 € | pro Person | zzgl. MwSt.
868,70 € | pro Person | inkl. MwSt.

Die Teilnahmegebühr wird nach Erhalt der Rechnung ohne jeden Abzug fällig und beträgt pro Person zzgl. gesetzlicher MwSt.:

Veranstalter

BVMed-Akademie
c/o Bundesverband Medizintechnologie e. V.
Reinhardtstraße 29 b | 10117 Berlin
Tel. | +49 30 246255-0
www.bvmed-akademie.de

Die BVMed-Akademie behält sich den Wechsel von Dozenten und/oder Verschiebungen bzw. Änderungen im Programmablauf vor. Muss eine Veranstaltung aus Gründen, die die BVMed-Akademie zu vertreten hat, ausfallen, so werden lediglich bereits gezahlte Teilnahmegebühren erstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen.